

POSIZIONI APERTE – SmartManager – marchio di CDi Manager – 17 09 26

Sales Manager – Azienda settore impianti – Rif: Comm-0915/26

Per realtà di medie dimensioni attiva nella costruzione di impianti per l'automazione dei processi ricerchiamo una figura di Sales Manager esperto nella vendita su commessa.

La persona si interfacerà con la proprietà per definire strategie e mercati tenendo conto che l'azienda opera già in tutto il mondo e sarà chiamata a sviluppare nuovi settori in prima persona.

La figura ideale deve aver maturato esperienza nella vendita di impianti su commessa, avere un inglese fluente ed essere disponibile a frequenti trasferte.

Temporary management full time – inizialmente 12 mesi con possibilità di stabilizzazione.

Sede di lavoro: Provincia di Milano

Temporary Manager per la gestione operativa del trasferimento della sede aziendale – Rif: TM-0904/26

Per azienda manifatturiera cerchiamo una figura di Temporary Manager che li aiuti nell'imminente trasferimento dell'intera azienda, da completare entro fine Novembre.

Il progetto prevede in una prima fase il trasferimento del magazzino e delle Operations e, successivamente, degli uffici, garantendo nel frattempo la continuità del business, in particolare produzione, logistica e spedizioni. Il mandato comprende sia la pianificazione sia l'esecuzione: assessment della situazione attuale, definizione di cosa trasferire, eliminare o stoccare esternamente, organizzazione di stock, materiali e attrezzature, definizione del layout operativo della nuova sede, pianificazione delle diverse fasi e coordinamento quotidiano delle attività fino al completamento.

La persona dovrà coordinare tutte le parti coinvolte: società incaricata del trasloco e della movimentazione, maestranze e funzioni interne, architetto, imprese impegnate nei lavori e negli impianti, fornitori di scaffalature e attrezzature, IT e logistica.

La figura ideale ha esperienza come Operations, Supply Chain o Logistics Manager ed ha già gestito direttamente trasferimenti di magazzini, siti produttivi o progetti analoghi.

Temporary Management: full time - 3 mesi (metà settembre/fine novembre)

Sede di lavoro: Provincia di Firenze

Sales Manager – settore automazione e impiantistica – Rif: Rif: Comm0610/26

Per realtà strutturata ricerchiamo una figura di Sales Temporary Manager con esperienza strutturata nello sviluppo commerciale direzionale.

La risorsa avrà la responsabilità dello sviluppo del business, attraverso attività di scouting di nuovi clienti e consolidamento del portafoglio esistente, operando sia sul mercato nazionale che internazionale. È richiesta padronanza delle principali tecniche di vendita B2B e capacità di gestire trattative complesse legate a commesse industriali.

Si richiede esperienza in contesti industriali assimilabili, adeguata conoscenza della lingua inglese al fine di condurre trattative interazionali e disponibilità a trasferte in Italia ed all'estero.

Temporary Management: 12 mesi con possibilità di prolungamento

Sede di lavoro: Lazio

Responsabile Sviluppo Business – azienda stampaggio plastico – Rif:Comm-0722

Per azienda leader nella progettazione e costruzione di stampi per materie plastiche e produzione di componenti complessi per il settore industriale ricerchiamo una figura di Responsabile Sviluppo Business.

La persona avrà l'obiettivo di sviluppare nuove opportunità industriali ad alto valore; creando e facendo crescere il portafoglio clienti sia in Italia sia all'estero.

Si tratta di un ruolo fortemente orientato all'apertura di relazioni con gruppi industriali e decision maker al fine di collaborare con i loro team tecnici per sviluppare soluzioni su misura.

Si richiede provenienza dai settori: automotive (inteso in senso ampio), elettrico e/o macchinari per il giardinaggio. Esperienza nella vendita su commessa e nello stampaggio plastico e conoscenza fluente della lingua inglese.

Sede di lavoro: Lazio (non è necessario il trasferimento)

Temporary Management: 12 mesi

Responsabile Commerciale - azienda stampaggio plastico - Rif- Comm-07/23

Per realtà familiare, di piccole dimensioni, ricerchiamo un Responsabile Commerciale Temporary. L'azienda ha una solida esperienza nello stampaggio di un prodotto specifico ma vorrebbe sviluppare un nuovo mercato.

La persona si interfacerà direttamente con la proprietà per definire le azioni più adeguate per tale incarico.

La figura ideale si occuperà, quindi, direttamente della ricerca di nuovi clienti; in particolare per il settore del packaging cosmetico e/o di ambiti affini.

Si richiede quindi provenienza preferenziale da tale tipologia di aziende.

Inglese fluente.

Sede di lavoro: Varese/Milano

Temporary Management: 12 mesi

Supply Chain Planning Manager – azienda settore minuteria metallica - Rif:OP-0723/26

Per realtà italiana di medie dimensioni ricerchiamo un Temporary Supply Chain Planning Manager con forte esperienza in forecasting, MRP e gestione scorte per ridurre contemporaneamente rotture di stock e capitale immobilizzato.

La persona ideale dovrà: analizzare ed ottimizzare la gestione di oltre 8.000 codici articolo, implementare modelli di forecasting e pianificazione della domanda, definire classificazioni ABC/XYZ e politiche di scorta, ridurre il rischio di stock-out e migliorare il livello di servizio al cliente, integrare efficacemente importazione, produzione interna e gestione delle emergenze. Sviluppare dashboard KPI e strumenti di monitoraggio della Supply Chain, migliorare i processi di pianificazione acquisti e gestione fornitori.

Si richiede provenienza dai settori:

- Componentistica industriale
- Automotive
- Distribuzione tecnica
- Meccanica
- Fasteners e bulloneria

Sede di lavoro: Provincia di Firenze

Temporary Management: 6-8 mesi estendibile se necessario

Le persone interessate potranno candidarsi sul sito [SmartManager](#) accedendo alla pagina [Per i manager](#) e cliccando rispettivamente su [Accedi](#) se già iscritti o su [Registrati](#) se non hanno già effettuato l'iscrizione al database.

In questo secondo caso, dopo la mail di conferma, potranno accedere al sito con i dati di accesso prescelti e previa compilazione dei vari form ed inserimento del proprio Curriculum Vitae, accedere alla sezione annunci e candidarsi alla posizione di interesse.

Come di consueto preciso che saranno contattate solo le candidature in linea con quanto riportato sull'annuncio o comunque rispondenti alle caratteristiche richieste dal Cliente.

Indicazioni retributive saranno fornite in sede di primo contatto.

CDIMANAGER (Aut.def. Ricerca e selezione – Ministero del Lavoro Prot: 39/0007050/MA004.A003 del 27/05/13), nel rispetto del proprio codice etico professionale ed in adempimento alle leggi 903/77 e 125/91, conduce i processi di selezione del personale perseguendo la parità tra lavoratrici e lavoratori e garantisce i diritti previsti dalla normativa sulla Privacy precisando che utilizzerà le informazioni ricevute ai soli fini di reclutamento e selezione del personale.